

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ СИСТЕМ
УПРАВЛЕНИЯ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ»
(ТУСУР)



УТВЕРЖДАЮ
Директор департамента образования

Документ подписан электронной подписью

Сертификат: 1с6сfa0a-52a6-4f49-aef0-5584d3fd4820

Владелец: Троян Павел Ефимович

Действителен: с 19.01.2016 по 16.09.2019

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Коммерческое право

Уровень образования: **высшее образование - бакалавриат**
Направление подготовки / специальность: **40.03.01 Юриспруденция**
Направленность (профиль) / специализация: **Юриспруденция**
Форма обучения: **очная**
Факультет: **ЮФ, Юридический факультет**
Кафедра: **ИП, Кафедра информационного права**
Курс: **3**
Семестр: **6**
Учебный план набора 2017 года

Распределение рабочего времени

№	Виды учебной деятельности	6 семестр	Всего	Единицы
1	Лекции	34	34	часов
2	Практические занятия	68	68	часов
3	Всего аудиторных занятий	102	102	часов
4	Самостоятельная работа	114	114	часов
5	Всего (без экзамена)	216	216	часов
6	Общая трудоемкость	216	216	часов
		6.0	6.0	З.Е.

Дифференцированный зачет: 6 семестр

Томск 2018

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Рабочая программа дисциплины составлена с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО) по направлению подготовки (специальности) 40.03.01 Юриспруденция, утвержденного 01.12.2016 года, рассмотрена и одобрена на заседании кафедры ИП «___» _____ 20__ года, протокол №_____.

Разработчики:

зав. каф. каф. ИП _____ В. Г. Мельникова

доцент кафедры ИП _____ А. В. Хлебников

Заведующий обеспечивающей каф.
ИП _____

В. Г. Мельникова

Рабочая программа дисциплины согласована с факультетом и выпускающей кафедрой:

Декан ЮФ _____ С. Л. Красинский

Заведующий выпускающей каф.
ИП _____

В. Г. Мельникова

Эксперты:

Заведующий кафедрой теории пра-
ва (ТП) _____

Д. В. Хаминов

Заведующий кафедрой информаци-
онного права (ИП) _____

В. Г. Мельникова

1. Цели и задачи дисциплины

1.1. Цели дисциплины

формирование у студентов базовых знаний в области коммерческого права как функциональной подотрасли гражданского права, развитие юридического мышления и навыков правовой аргументации

1.2. Задачи дисциплины

- формирование у студентов представлений о предмете и методе коммерческого права;
- формирование представлений о субъектах коммерческой деятельности и их видах;
- формирование представлений о коммерческих обязательствах, правовой охране собственности и государственной защите интересов субъектов коммерческой деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Коммерческое право» (Б1.В.ДВ.3.3) относится к блоку 1 (вариативная часть).

Предшествующими дисциплинами, формирующими начальные знания, являются: Гражданское право, Теория государства и права.

Последующими дисциплинами являются: Международное частное право.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

– ОПК-1 способностью соблюдать законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные конституционные законы и федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры Российской Федерации;

– ПК-1 способностью участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности;

– ПК-4 способностью принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации;

– ПК-5 способностью применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности;

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

– **знать** предмет, метод и принципы коммерческого права; организационно-правовые формы коммерческой деятельности;

– **уметь** выделять основное в норме права, анализировать содержание и требования нормативных правовых актов, работать с источниками права и юридической учебной литературой; пользоваться нормативной базой для составления коммерческих договоров; применять полученные в результате обучения знания для обеспечения законности и правопорядка в коммерческом обороте

– **владеть** навыками научно-исследовательской работы в области коммерческого права; представлением о тенденциях дальнейшего развития действующего законодательства

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины составляет 6.0 зачетных единицы и представлена в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Трудоемкость дисциплины

Виды учебной деятельности	Всего часов	Семестры
		6 семестр
Аудиторные занятия (всего)	102	102
Лекции	34	34
Практические занятия	68	68
Самостоятельная работа (всего)	114	114
Проработка лекционного материала	38	38

Подготовка к практическим занятиям, семинарам	76	76
Всего (без экзамена)	216	216
Общая трудоемкость, ч	216	216
Зачетные Единицы	6.0	6.0

5. Содержание дисциплины

5.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Разделы дисциплины и виды занятий приведены в таблице 5.1.

Таблица 5.1 – Разделы дисциплины и виды занятий

Названия разделов дисциплины	Лек., ч	Прак. зан., ч	Сам. раб., ч	Всего часов (без экзамена)	Формируемые компетенции
6 семестр					
1 Предмет и метод коммерческого права	1	4	10	15	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
2 Субъекты коммерческой деятельности	3	8	10	21	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
3 Объекты торгового права	2	8	16	26	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
4 Договоры в коммерческом праве	4	6	14	24	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
5 Договоры, регулирующие торговый оборот. Договоры, содействующие торговле	4	6	14	24	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
6 Правовое регулирование приёмки товаров и их качества	4	8	12	24	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
7 Имущественная ответственность в торговом обороте (общие положения)	4	8	6	18	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
8 Расчёт убытков в коммерческой деятельности	4	8	12	24	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
9 Защита прав и интересов участников коммерческих правоотношений	4	6	10	20	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
10 Правовое регулирование внешнеторговых отношений	4	6	10	20	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
Итого за семестр	34	68	114	216	
Итого	34	68	114	216	

5.2. Содержание разделов дисциплины (по лекциям)

Содержание разделов дисциплин (по лекциям) приведено в таблице 5.2.

Таблица 5.2 – Содержание разделов дисциплин (по лекциям)

Названия разделов	Содержание разделов дисциплины (по лекциям)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
6 семестр			
1 Предмет и метод коммерческого права	Предмет правового регулирования коммерческих отношений. Метод коммерческого права.	1	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	Итого	1	
2 Субъекты коммерческой деятельности	Понятие субъекта коммерческой деятельности. Виды субъектов торговой деятельности. Правовая характеристика субъектов коммерческого права	3	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	3	
3 Объекты торгового права	Понятие объектов торгового оборота. Товарный рынок и его правовое регулирование. Товарные биржи. Фондовые биржи. Правовое положение фондовых бирж. Оптовые ярмарки. Дилерские сети. Сбытовые и снабженческие подразделения.	2	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	2	
4 Договоры в коммерческом праве	Критерии квалификации торговых сделок и их соотношение с гражданско-правовыми. Особенности заключения договоров на биржах, ярмарках и аукционах. Выбор структуры договорных связей и выработка условий торгового договора.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
5 Договоры, регулирующие торговый оборот. Договоры, содействующие торговле	Понятие и правовая характеристика договора купли-продажи. Розничная купля-продажа. Поставка и её виды. Контрактация.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
6 Правовое регулирование приёма товаров и их качества	Приёмка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества. Акт приёмки товара. Претензионный порядок урегулирования споров.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
7 Имущественная ответственность в торговом обороте (общие положения)	Основания ответственности, принципы, формы гражданско-правовой ответственности. Виды ответственности. Ограниченная ответственность. Условия применения мер ответственности. Обязанности по доказыванию.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
8 Расчёт убытков в коммерческой деятельности	Методы расчета реального ущерба и упущенной выгоды. Основные особенности взыскания убытков в торговом обороте	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
9 Защита прав и интересов участников коммерческих правоотношений	Государственные гарантии прав субъектов коммерческой деятельности. Ограничение прав государственных органов по вмешательству в деятельность субъектов коммерческой деятельности. Защита прав субъектов коммерческой деятельности в	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5

	их отношениях друг с другом. Защита имущества субъектов коммерческой деятельности. Понятие коммерческой информации и ее защита.		
	Итого	4	
10 Правовое регулирование внешнеторговых отношений	Внешнеторговая деятельность. Основные внешнеторговые договоры. Договор международной купли-продажи, внешнеторговой мены (бартерная сделка). Источники, регулирующие внешнеторговую деятельность. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
Итого за семестр		34	

5.3. Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами

Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечивающими (предыдущими) и обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами представлены в таблице 5.3.

Таблица 5.3 – Разделы дисциплины и междисциплинарные связи

Наименование дисциплин	№ разделов данной дисциплины, для которых необходимо изучение обеспечивающих и обеспечиваемых дисциплин									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Предшествующие дисциплины										
1 Гражданское право	+	+		+	+	+	+	+	+	
2 Теория государства и права	+	+	+							
Последующие дисциплины										
1 Международное частное право										+

5.4. Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий представлено в таблице 5.4.

Таблица 5.4 – Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Компетенции и	Виды занятий			Формы контроля
	Лек.	Прак. зан.	Сам. раб.	
ОПК-1	+	+	+	Контрольная работа, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест, Реферат
ПК-1	+	+	+	Контрольная работа, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест, Реферат

ПК-4	+	+	+	Контрольная работа, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест, Реферат
ПК-5	+	+	+	Контрольная работа, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Выступление (доклад) на занятии, Тест, Реферат

6. Интерактивные методы и формы организации обучения

Не предусмотрено РУП.

7. Лабораторные работы

Не предусмотрено РУП.

8. Практические занятия (семинары)

Наименование практических занятий (семинаров) приведено в таблице 8.1.

Таблица 8.1 – Наименование практических занятий (семинаров)

Названия разделов	Наименование практических занятий (семинаров)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
6 семестр			
1 Предмет и метод коммерческого права	Предмет правового регулирования коммерческих отношений. Метод коммерческого права.	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	4	
2 Субъекты коммерческой деятельности	Понятие субъекта коммерческой деятельности. Виды субъектов торговой деятельности. Правовая характеристика субъектов коммерческого права	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
3 Объекты торгового права	Понятие объектов торгового оборота. Товарный рынок и его правовое регулирование. Товарные биржи. Фондовые биржи. Правовое положение фондовых бирж. Оптовые ярмарки. Дилерские сети. Сбытовые и снабженческие подразделения.	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
4 Договоры в коммерческом праве	Критерии квалификации торговых сделок и их соотношение с гражданско-правовыми. Особенности заключения договоров на биржах, ярмарках и аукционах. Выбор структуры договорных связей и выработка условий торгового договора.	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	6	
5 Договоры, регулирующие торговый оборот. Договоры, содействующие торговле	Понятие и правовая характеристика договора купли-продажи. Розничная купля-продажа. Поставка и её виды. Контрактация.	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	6	

6 Правовое регулирование приёма товаров и их качества	Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества. Акт приемки товара. Претензионный порядок урегулирования споров.	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
7 Имущественная ответственность в торговом обороте (общие положения)	Основания ответственности, принципы, формы гражданско-правовой ответственности. Виды ответственности. Ограниченная ответственность. Условия применения мер ответственности. Обязанности по доказыванию.	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
8 Расчёт убытков в коммерческой деятельности	Методы расчета реального ущерба и упущенной выгоды. Основные особенности взыскания убытков в торговом обороте	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
9 Защита прав и интересов участников коммерческих правоотношений	Государственные гарантии прав субъектов коммерческой деятельности. Ограничение прав государственных органов по вмешательству в деятельность субъектов коммерческой деятельности. Защита прав субъектов коммерческой деятельности в их отношениях друг с другом. Защита имущества субъектов коммерческой деятельности. Понятие коммерческой информации и ее защита.	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	6	
10 Правовое регулирование внешнеторговых отношений	Внешнеторговая деятельность. Основные внешнеторговые договоры. Договор международной купли-продажи, внешнеторговой мены (бартерная сделка). Источники, регулирующие внешнеторговую деятельность. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности.	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	6	
Итого за семестр		68	

9. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции представлены в таблице 9.1.

Таблица 9.1 – Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции

Названия разделов	Виды самостоятельной работы	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции	Формы контроля
6 семестр				
1 Предмет и метод коммерческого права	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Конспект самоподготовки, Контрольная работа, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	2		

	Итого	10		
2 Субъекты коммерческой деятельности	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Контрольная работа, Опрос на занятиях, Тест
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	10		
3 Объекты торгового права	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	10	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	6		
	Итого	16		
4 Договоры в коммерческом праве	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	6		
	Итого	14		
5 Договоры, регулирующие торговый оборот. Договоры, содействующие торговле	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	10	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	14		
6 Правовое регулирование приёмки товаров и их качества	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Контрольная работа, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	12		
7 Имущественная ответственность в торговом обороте (общие положения)	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	4	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Контрольная работа, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	2		
	Итого	6		
8 Расчёт убытков в коммерческой деятельности	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	8	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционного материала	4		
	Итого	12		
9 Защита прав и интересов	Подготовка к практическим занятиям, семинарам	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на занятии

участников коммерческих правоотношений	рам			тии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционно- го материала	4		
	Итого	10		
10 Правовое регулирование внешнеторговых отношений	Подготовка к практиче- ским занятиям, семина- рам	6	ОПК-1, ПК-1, ПК-4, ПК-5	Выступление (доклад) на заня- тии, Конспект самоподготовки, Опрос на занятиях, Реферат, Тест
	Проработка лекционно- го материала	4		
	Итого	10		
Итого за семестр		114		
Итого		114		

10. Курсовой проект / курсовая работа

Не предусмотрено РУП.

11. Рейтинговая система для оценки успеваемости обучающихся

11.1. Балльные оценки для элементов контроля

Таблица 11.1 – Балльные оценки для элементов контроля

Элементы учебной деятельности	Максимальный балл на 1-ую КТ с начала семестра	Максимальный балл за период между 1КТ и 2КТ	Максимальный балл за период между 2КТ и на конец семестра	Всего за семестр
6 семестр				
Выступление (доклад) на занятии	10	10	10	30
Конспект самоподготов- ки	2	2	2	6
Контрольная работа	5	5	5	15
Опрос на занятиях	5	9	8	22
Реферат		6	6	12
Тест	5	5	5	15
Итого максимум за пери- од	27	37	36	100
Нарастающим итогом	27	64	100	100

11.2. Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Пересчет баллов в оценки за контрольные точки представлен в таблице 11.2.

Таблица 11.2 – Пересчет баллов в оценки за контрольные точки

Баллы на дату контрольной точки	Оценка
≥ 90% от максимальной суммы баллов на дату КТ	5
От 70% до 89% от максимальной суммы баллов на дату КТ	4
От 60% до 69% от максимальной суммы баллов на дату КТ	3
< 60% от максимальной суммы баллов на дату КТ	2

11.3. Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку представлен в таблице

11.3.

Таблица 11.3 – Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Оценка (ГОС)	Итоговая сумма баллов, учитывает успешно сданный экзамен	Оценка (ECTS)
5 (отлично) (зачтено)	90 - 100	A (отлично)
4 (хорошо) (зачтено)	85 - 89	B (очень хорошо)
	75 - 84	C (хорошо)
	70 - 74	D (удовлетворительно)
65 - 69		
3 (удовлетворительно) (зачтено)	60 - 64	E (посредственно)
2 (неудовлетворительно) (не зачтено)	Ниже 60 баллов	F (неудовлетворительно)

12. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

12.1. Основная литература

1. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебник для академического бакалавриата / Б. И. Пугинский [и др.] ; под общ. ред. Б. И. Пугинского, В. А. Белова, Е. А. Абросимовой. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 471 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03373-1. — Режим доступа: <https://biblio-online.ru/book/F9BD47EB-181F-416D-B869-115EDF67D76B/kommercheskoe-pravo> (дата обращения: 29.06.2018).

2. Булатецкий, Ю. Е. Коммерческое право [Электронный ресурс]: учебник для академического бакалавриата / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под ред. С. Н. Бабурина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 448 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-8000-4. — Режим доступа: <https://biblio-online.ru/book/E5EBEB4D-591E-4D5F-8FE6-AF8FF56CB32C/kommercheskoe-pravo> (дата обращения: 29.06.2018).

12.2. Дополнительная литература

1. Круглова Н.Ю. Коммерческое право [Текст] : учебник для бакалавров / Н. Ю. Круглова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2012. - 752 с. (наличие в библиотеке ТУСУР - 20 экз.)

2. Предпринимательское право [Текст] : учебное пособие / Н. Д. Макаров, Е. А. Рябов. - 2-е изд., испр. и доп. - М. : ФОРУМ, 2013. - 256 с. (наличие в библиотеке ТУСУР - 15 экз.)

12.3. Учебно-методические пособия

12.3.1. Обязательные учебно-методические пособия

1. Юриспруденция [Электронный ресурс]: Методические рекомендации по подготовке к семинарским (практическим) занятиям / Дедкова Т. А., Мельникова В. Г., Хаминов Д. В., Чаднова И. В. - 2017. 13 с. — Режим доступа: <https://edu.tusur.ru/publications/6753> (дата обращения: 29.06.2018).

2. Юриспруденция [Электронный ресурс]: Методические рекомендации по организации и выполнению самостоятельной работы / Дедкова Т. А., Хаминов Д. В., Чаднова И. В., Мельникова В. Г. - 2017. 28 с. — Режим доступа: <https://edu.tusur.ru/publications/6756> (дата обращения: 29.06.2018).

12.3.2. Учебно-методические пособия для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Учебно-методические материалы для самостоятельной и аудиторной работы обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

12.4. Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. СПС ГАРАНТ
2. СПС Консультант+

13. Материально-техническое обеспечение дисциплины и требуемое программное обеспечение

13.1. Общие требования к материально-техническому и программному обеспечению дисциплины

13.1.1. Материально-техническое и программное обеспечение для лекционных занятий

Для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации используется учебная аудитория с количеством посадочных мест не менее 22-24, оборудованная доской и стандартной учебной мебелью. Имеются демонстрационное оборудование и учебно-наглядные пособия, обеспечивающие тематические иллюстрации по лекционным разделам дисциплины.

13.1.2. Материально-техническое и программное обеспечение для практических занятий

Вычислительная лаборатория

учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, помещение для курсового проектирования (выполнения курсовых работ), помещение для проведения групповых и индивидуальных консультаций, помещение для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, помещение для самостоятельной работы

634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201а ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- Компьютеры;
- Компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета;
- Комплект специализированной учебной мебели;
- Рабочее место преподавателя.

Программное обеспечение:

- Microsoft Windows 7 Pro
- OpenOffice

Учебная аудитория

учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, учебная аудитория для проведения занятий практического типа

634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 305 ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- Комплект специализированной учебной мебели;
- Рабочее место преподавателя.

Программное обеспечение не требуется.

13.1.3. Материально-техническое и программное обеспечение для самостоятельной работы

Для самостоятельной работы используются учебные аудитории (компьютерные классы), расположенные по адресам:

- 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 40, 233 ауд.;
- 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 201 ауд.;

- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 47, 126 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 74, 207 ауд.

Состав оборудования:

- учебная мебель;
- компьютеры класса не ниже ПЭВМ INTEL Celeron D336 2.8ГГц. - 5 шт.;
- компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду университета.

Перечень программного обеспечения:

- Microsoft Windows;
- OpenOffice;
- Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows;
- 7-Zip;
- Google Chrome.

13.2. Материально-техническое обеспечение дисциплины для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Освоение дисциплины лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами осуществляется с использованием средств обучения общего и специального назначения.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями слуха** предусмотрено использование звукоусиливающей аппаратуры, мультимедийных средств и других технических средств приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы преподавания для обучающихся с инвалидностью, портативной индукционной системы. Учебная аудитория, в которой занимаются обучающиеся с нарушением слуха, оборудована компьютерной техникой, аудиотехникой, видеотехникой, электронной доской, мультимедийной системой.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями зрениями** предусмотрено использование в лекционных и учебных аудиториях возможности просмотра удаленных объектов (например, текста на доске или слайда на экране) при помощи видеомониторов для комфортного просмотра.

При занятиях с обучающимися **с нарушениями опорно-двигательного аппарата** используются альтернативные устройства ввода информации и другие технические средства приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы обучения для людей с инвалидностью.

14. Оценочные материалы и методические рекомендации по организации изучения дисциплины

14.1. Содержание оценочных материалов и методические рекомендации

Для оценки степени сформированности и уровня освоения закрепленных за дисциплиной компетенций используются оценочные материалы в составе:

14.1.1. Тестовые задания

1. Определение коммерческой (торговой) деятельности содержится:
 - а) в Уголовном кодексе РФ;
 - б) в Гражданском кодексе РФ;
 - в) в Трудовом кодексе РФ;
 - г) в Налоговом кодексе РФ.
2. Российское коммерческое право – это:
 - а) один из элементов российской правовой системы;
 - б) совокупность правовых норм, регулирующих правила торговли;
 - в) относительно самостоятельное подразделение системы российского права, состоящее из правовых норм и институтов, регулирующих качественно специфический вид общественных отношений;
 - г) совокупность обычаев делового оборота.
3. Предметом коммерческого права является:
 - а) управленческие отношения;

- б) отношения, возникающие в сфере товарного обращения;
- в) отношения, возникающие в сфере административного права;
- г) управленческие отношения и отношения, возникающие в сфере товарного обращения и административного права.

4. Цель коммерческой деятельности – это:

- а) извлечение прибыли посредством систематического отчуждения товаров;
- б) просто систематическое отчуждение товаров;
- в) безвозмездная передача товаров третьим лицам.
- г) получение прибыли.

5. Источником коммерческого права является:

- а) обычай делового оборота;
- б) судебный прецедент;
- в) договор поставки;
- г) договор подряда.

6. Императивные нормы права – это такие нормы, которые:

- а) позволяют субъектам гражданских правоотношений совершать одно из нескольких действий;
- б) носят рекомендательный характер;
- в) обязывают субъектов гражданских правоотношений неукоснительно следовать этим нормам;
- г) позволяют субъектам гражданских правоотношений изменять их по своему усмотрению.

7. Правовой институт регулирует определенный вид:

- а) однородных отношений;
- б) разнородных отношений;
- в) неопределенных отношений;
- г) определенных отношений.

8. Торговый обычай – это:

- а) правило применяемое по соглашению сторон;
- б) правило применяемое при наличии разногласий между сторонами;
- в) правило, сложившееся в сфере торговли на основе постоянного и единообразного повторения конкретных фактических отношений;
- г) правило применяемое одной из сторон.

9. Субъект коммерческой деятельности – это:

- а) несовершеннолетние;
- б) специалист, работающий в области юриспруденции;
- в) юридические лица или индивидуальные предприниматели, занимающиеся торгово-предпринимательской деятельностью и зарегистрированные в установленном законом порядке;
- г) экономист.

10. Специальными субъектами товарного рынка являются:

- а) оптовые продовольственные рынки, торгово-промышленные выставки;
- б) торгово-промышленные выставки;
- в) только торгово-промышленные палаты, оптовые продовольственные рынки;
- г) оптовые продовольственные рынки, торгово-промышленные выставки, только торгово-промышленные палаты.

11. К коммерческим организациям относится:

- а) общественная организация;
- б) благотворительный фонд;
- в) общество с ограниченной ответственностью;
- г) общественный фонд.

12. Гражданин признается предпринимателем с момента:

- а) подачи заявления о регистрации его в качестве индивидуального предпринимателя;
- б) государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя;
- в) достижения полной дееспособности;
- г) осуществления предпринимательской деятельности.

13. Объектом торгового оборота являются:
- а) личные права и обязанности;
 - б) личный капитал;
 - в) товарораспорядительные документы;
 - г) личные свободы.
14. Правовой режим товаров в торговле – это:
- а) совокупность законов;
 - б) совокупность правил, регулирующих порядок приобретения, использования и отчуждения товаров в торговле;
 - в) совокупность личных прав;
 - г) совокупность законов, правил и личных прав.
15. Основными формами образования юридических лиц как субъектов коммерческой деятельности, являются:
- а) хозяйственные товарищества и общества, государственные и муниципальные унитарные предприятия;
 - б) только государственные и муниципальные унитарные предприятия;
 - в) общество с ограниченной ответственностью;
 - г) хозяйственные товарищества и общества, общество с ограниченной ответственностью, государственные и муниципальные унитарные предприятия.
16. Право владения означает:
- а) возможность иметь у себя данное имущество;
 - б) содержать его в своем хозяйстве;
 - в) фактически обладать им;
 - г) владение, пользование и распоряжение имуществом.
17. Основанием возникновения обязательства являются:
- а) достижение гражданином совершеннолетия;
 - б) договоры и иные сделки, не противоречащие закону;
 - в) прогулка по парку;
 - г) иски.
18. К способам обеспечения исполнения обязательств относятся:
- а) только неустойка;
 - б) залоги и банковская гарантия;
 - в) только банковская гарантия;
 - г) неустойка, залоги и банковская гарантия.
19. Ответственность должника наступает при наличии:
- а) убытков;
 - б) вины должника;
 - в) причинной связи между противоправными действиями должника и ущербом кредитора;
 - г) убытков, вины и причинной связи.
20. Соглашение двух или нескольких лиц об установлении изменения или прекращении гражданских прав и обязанностей относится к понятию:
- а) ответ;
 - б) договор;
 - в) обязательство;
 - г) предложение.
21. По своей правовой природе торговый договор представляет собой разновидность:
- а) гражданско-правового договора;
 - б) имеет сходство (аналогию) с гражданско-правовым договором;
 - в) имеет существенное отличие от гражданско-правового договора;
 - г) не имеет ничего общего с гражданско-правовым договором.
22. Содержание договора поставки составляют совокупность:
- а) условий, определяющих требования к предмету договора, состав и порядок действий, подлежащих совершению сторонами;
 - б) законодательных актов;

- в) основных признаков договора;
- г) правил поведения.

23. Условия договора подразделяются:

- а) существенные, примерные;
- б) примерные, иные условия, определяемые сторонами в каждом конкретном случае;
- в) иные условия, определяемые сторонами в каждом конкретном случае;
- г) существенные, примерные и иные условия для каждого конкретного случая.

24. Отличия коммерческого представительства от общегражданского:

- а) носит возмездный характер;
 - б) представляет собой профессиональную деятельность представителя;
 - в) состоит в совершении множества или неопределенного количества действий для представляемого;
 - г) возмездность, профессиональность, комплексность.
25. Сторонами договора комиссии являются:
- а) комиссионер и комитент;
 - б) поверенный и доверитель;
 - в) агент и принципал;
 - г) некоммерческие организации.

14.1.2. Темы опросов на занятиях

Понятие субъекта коммерческой деятельности. Виды субъектов торговой деятельности. Правовая характеристика субъектов коммерческого права
Понятие объектов торгового оборота.

Товарный рынок и его правовое регулирование. Товарные биржи. Фондовые биржи. Правовое положение фондовых бирж. Оптовые ярмарки. Дилерские сети. Сбытовые и снабженческие подразделения.

Критерии квалификации торговых сделок и их соотношение с гражданско-правовыми. Особенности заключения договоров на биржах, ярмарках и аукционах. Выбор структуры договорных связей и выработка условий торгового договора.

Понятие и правовая характеристика договора купли-продажи. Розничная купля-продажа. Поставка и её виды.
Контрактация.

Приемка товаров по количеству и качеству. Экспертиза качества. Акт приемки товара. Претензионный порядок урегулирования споров.

Основания ответственности, принципы, формы гражданско-правовой ответственности. Виды ответственности.

Ограниченная ответственность. Условия применения мер ответственности. Обязанности по доказыванию.

Методы расчета реального ущерба и упущенной выгоды. Основные особенности взыскания убытков в торговом обороте

Государственные гарантии прав субъектов коммерческой деятельности.
Ограничение прав государственных органов по вмешательству в деятельность субъектов коммерческой деятельности. Защита прав субъектов коммерческой деятельности в их отношениях друг с другом. Защита имущества субъектов коммерческой деятельности. Понятие коммерческой информации и ее защита.

Внешнеторговая деятельность. Основные внешнеторговые договоры. Договор международной купли-продажи, внешнеторговой мены (бартерная сделка). Источники, регулирующие внешнеторговую деятельность. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности.

14.1.3. Темы рефератов

Предварительный договор в торговой практике.

Международно-правовое регулирование торговой деятельности.

Особенности взыскания убытков в торговом обороте.
Правила приёма товара по качеству.
Договоры, содействующие торговле. Комиссия. Поручение. Агентский договор.
Классификации товара
Функциональное, организационное и имущественное своеобразие участников торгового оборота.
Коммерческое право как функциональная подотрасль гражданского права, как наука и учебная дисциплина.
Виды ответственности в коммерческом праве.
Защита прав участников торгового оборота при проведении государственного контроля (надзора).

14.1.4. Вопросы на самоподготовку

Предварительный договор в торговой практике.
Международно-правовое регулирование торговой деятельности.
Особенности взыскания убытков в торговом обороте.
Правила приёма товара.
Договоры, содействующие торговле.
Классификации товара.
Коммерческое право как функциональная подотрасль гражданского права, как наука и учебная дисциплина.
Ответственность в коммерческом праве.
Защита прав участников торгового оборота при проведении государственного контроля (надзора).

14.1.5. Темы докладов

Предварительный договор в торговой практике.
Международно-правовое регулирование торговой деятельности.
Особенности взыскания убытков в торговом обороте.
Правила приёма товара по качеству.
Договоры, содействующие торговле. Комиссия. Поручение. Агентский договор.
Классификации товара
Функциональное, организационное и имущественное своеобразие участников торгового оборота.
Коммерческое право как функциональная подотрасль гражданского права, как наука и учебная дисциплина.
Виды ответственности в коммерческом праве.
Защита прав участников торгового оборота при проведении государственного контроля (надзора).

14.1.6. Темы контрольных работ

Предмет и метод коммерческого права
Субъекты коммерческой деятельности
Объекты торгового права
Договоры в коммерческом праве
Договоры, регулирующие торговый оборот. Договоры, содействующие торговле
Правовое регулирование приёма товаров и их качества
Имущественная ответственность в торговом обороте (общие положения)
Расчёт убытков в коммерческой деятельности
Защита прав и интересов участников коммерческих правоотношений
Правовое регулирование внешнеторговых отношений

14.1.7. Вопросы дифференцированного зачета

1. Понятие коммерческого права.
2. Предмет и метод коммерческого права.
3. Источники коммерческого права.
4. Соотношение коммерческого и гражданского права.

5. Основные задачи коммерческого права.
6. Понятие субъектов коммерческого права.
7. Виды субъектов коммерческого права.
8. Порядок и условия участия индивидуальных предпринимателей в коммерческой деятельности.
9. Правовой статус индивидуальных предпринимателей.
10. Правовой статус юридических лиц в коммерческом праве.
11. Виды юридических лиц в коммерческом праве.
12. Государство как участник коммерческой деятельности.
13. Понятие объектов торгового оборота.
14. Виды объектов торгового оборота.
15. Товарный знак и знак обслуживания, их значение и виды.
16. Место происхождения товара и его значение в коммерческом праве.
17. Ответственность за незаконное использование товарного знака и знака обслуживания.
18. Организация торгового оборота.
19. Понятие оптового рынка и его значение.
20. Организационные формы оптовой торговли.
21. Товарные биржи и их правовой статус.
22. Оптовые ярмарки и их правовой статус.
23. Предприятия оптовой торговли и их виды.
24. Роль конкуренции в коммерческом праве.
25. Механизм становления конкурентной среды.
26. Правовые способы защиты от недобросовестной конкуренции.
27. Антимонопольная политика государства.
28. Понятие торговой сделки и ее виды.
29. Договор оптовой купли продажи.
30. Договор поставки.
31. Договор контрактации.
32. Порядок и форма заключения коммерческой сделки.
33. Формы внешнеторговых контрактов.
34. Содержание договора.
35. Заключение договоров оптовой купли-продажи.
36. Ответственность за необоснованное уклонение от заключения договора.
37. Договоры о товарообмене (бартерная сделка).

14.2. Требования к оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусмотрены дополнительные оценочные материалы, перечень которых указан в таблице 14.

Таблица 14 – Дополнительные материалы оценивания для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Категории обучающихся	Виды дополнительных оценочных материалов	Формы контроля и оценки результатов обучения
С нарушениями слуха	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы	Преимущественно письменная проверка
С нарушениями зрения	Собеседование по вопросам к зачету, опрос по терминам	Преимущественно устная проверка (индивидуально)
С нарушениями опорно-двигательного аппарата	Решение дистанционных тестов, контрольные работы, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету	Преимущественно дистанционными методами
С ограничениями по	Тесты, письменные самостоятельные	Преимущественно проверка

общемедицинским показанием	работы, вопросы к зачету, контрольные работы, устные ответы	методами исходя из состояния обучающегося на момент проверки
----------------------------	-------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------

14.3. Методические рекомендации по оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусматривается доступная форма предоставления заданий оценочных средств, а именно:

- в печатной форме;
- в печатной форме с увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;
- методом чтения ассистентом задания вслух;
- предоставление задания с использованием сурдоперевода.

Лицам с ограниченными возможностями здоровья и инвалидам увеличивается время на подготовку ответов на контрольные вопросы. Для таких обучающихся предусматривается доступная форма предоставления ответов на задания, а именно:

- письменно на бумаге;
- набор ответов на компьютере;
- набор ответов с использованием услуг ассистента;
- представление ответов устно.

Процедура оценивания результатов обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

Для лиц с нарушениями зрения:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

Для лиц с нарушениями слуха:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

При необходимости для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.