

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по УР и МД  
Сенченко П.В.  
«11» 12 2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

**КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО**

Уровень образования: **высшее образование - бакалавриат**

Направление подготовки / специальность: **40.03.01 Юриспруденция**

Направленность (профиль) / специализация: **Юриспруденция**

Форма обучения: **очная**

Факультет: **Юридический факультет (ЮФ)**

Кафедра: **информационного, гражданского права и правового обеспечения инновационной деятельности (ИГПиПОИД)**

Курс: **3**

Семестр: **6**

Учебный план набора 2025 года

Объем дисциплины и виды учебной деятельности

Виды учебной деятельности	6 семестр	Всего	Единицы
Практические занятия	56	56	часов
Самостоятельная работа	88	88	часов
Общая трудоемкость	144	144	часов
(включая промежуточную аттестацию)	4	4	з.е.

Формы промежуточной аттестации	Семестр
Зачет с оценкой	6

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Сенченко П.В.  
Должность: Проректор по УР и МД  
Дата подписания: 11.12.2024  
Уникальный программный ключ:  
a1119608-cdff-4455-b54e-5235117c185c

Томск

Согласована на портале № 82446

## 1. Общие положения

### 1.1. Цели дисциплины

1. Формирование у студентов базовых знаний в области коммерческого права как функциональной подотрасли гражданского права.

### 1.2. Задачи дисциплины

1. Формирование у студентов представлений о предмете и методе коммерческого права.
2. Формирование представлений о субъектах коммерческой деятельности и их видах.
3. Формирование представлений о коммерческих обязательствах, правовой охране собственности и государственной защите интересов субъектов коммерческой деятельности.
4. Формирование представлений о процедуре создания и функционирования юридических лиц как особых субъектов коммерческих отношений.

### 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Блок дисциплин: Б1. Дисциплины (модули).

Часть блока дисциплин: Часть, формируемая участниками образовательных отношений.

Модуль дисциплин: Модуль проектной деятельности (minor).

Индекс дисциплины: Б1.В.03.ДВ.03.03.

Реализуется с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий.

### 3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций в соответствии с ФГОС ВО и основной образовательной программой (таблица 3.1):

Таблица 3.1 – Компетенции и индикаторы их достижения

Компетенция	Индикаторы достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
<b>Универсальные компетенции</b>		
-	-	-
<b>Общепрофессиональные компетенции</b>		
-	-	-
<b>Профессиональные компетенции</b>		
ПК-1. Способностью участвовать в разработке нормативных правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности	ПК-1.1. Знает виды нормативных актов, особенности нормативных актов в сфере своей профессиональной деятельности, правила юридической техники	Знает виды нормативных актов, особенности нормативных актов в сфере коммерческой деятельности, правила юридической техники
	ПК-1.2. Умеет разрабатывать проекты нормативно-правовых актов разных видов	Умеет разрабатывать проекты нормативно-правовых актов в сфере коммерческого права
	ПК-1.3. Владеет навыками составления текстов нормативных правовых актов в соответствии с правилами юридической техники	Владеет навыками составления текстов нормативных правовых актов в сфере коммерческого права в соответствии с правилами юридической техники

<p>ПК-4. Способностью принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации</p>	<p>ПК-4.1. Знает правила и особенности правоприменения в соответствующей области, регулирующие порядок принятия решений и совершения юридических действий</p>	<p>Знает правила и особенности правоприменения в области коммерческого права, регулирующие порядок принятия решений и совершения юридических действий</p>
	<p>ПК-4.2. Умеет выбирать соответствующие модели поведения, осознавать ответственность за совершаемые действия; выбирать соответствующие нормы права, позволяющие принять правильное решение и совершить юридические действия; правильно толковать нормы соответствующих отраслей права; анализировать процессы своей предметной области и составлять документы, как того требуют правовые нормы</p>	<p>Умеет выбирать соответствующие модели поведения, осознавать ответственность за совершаемые действия; выбирать соответствующие нормы коммерческого права, позволяющие принять правильное решение и совершить юридические действия; правильно толковать нормы коммерческого права; анализировать процессы коммерческого права и составлять документы, как того требуют правовые нормы</p>
	<p>ПК-4.3. Владеет навыкам и совершения юридических действий в точном соответствии с нормами и законодательства, регулирующего общественные отношения; способностью оперировать нормами действующего законодательства при принятии решений; методами грамотно оперировать судебной и иной правоприменительной практикой в соответствующей области как дополнительной основой совершения юридических действий</p>	<p>Владеет навыками совершения юридических действий в точном соответствии с нормами законодательства, регулирующего коммерческие отношения; способностью оперировать нормами действующего коммерческого законодательства при принятии решений; методами грамотно оперировать судебной и иной правоприменительной практикой в области коммерческой деятельности как дополнительной основой совершения юридических действий</p>

ПК-5. Способностью применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности	ПК-5.1. Знает особенности реализации норм материального и процессуального права, стадии применения права	Знает особенности реализации норм коммерческого права, стадии применения коммерческого права
	ПК-5.2. Умеет правильно выявлять и оценивать фактические обстоятельства, выбирать применимую норму коммерческой права, принимать соответствующие акты в строгом соответствии с нормами материального и процессуального права и осуществлять контроль за их реализацией	Умеет правильно выявлять и оценивать фактические обстоятельства, выбирать применимую норму коммерческой права, принимать соответствующие акты в строгом соответствии с нормами коммерческого права и осуществлять контроль за их реализацией
	ПК-5.3. Владеет навыками применения норм права	Владеет навыками применения норм коммерческого права

#### **4. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем и на самостоятельную работу обучающихся**

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единиц, 144 академических часов.

Распределение трудоемкости дисциплины по видам учебной деятельности представлено в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Трудоемкость дисциплины по видам учебной деятельности

Виды учебной деятельности	Всего часов	Семестры
		6 семестр
<b>Контактная аудиторная работа обучающихся с преподавателем, всего</b>	56	56
Практические занятия	56	56
<b>Самостоятельная работа обучающихся, в т.ч. контактная внеаудиторная работа обучающихся с преподавателем, всего</b>	88	88
Подготовка к зачету с оценкой	28	28
Подготовка к тестированию	28	28
Подготовка к устному опросу / собеседованию	32	32
<b>Общая трудоемкость (в часах)</b>	144	144
<b>Общая трудоемкость (в з.е.)</b>	4	4

#### **5. Структура и содержание дисциплины**

##### **5.1. Разделы (темы) дисциплины и виды учебной деятельности**

Структура дисциплины по разделам (темам) и видам учебной деятельности приведена в таблице 5.1.

Таблица 5.1 – Разделы (темы) дисциплины и виды учебной деятельности

Названия разделов (тем) дисциплины	Прак. зан., ч	Сам. раб., ч	Всего часов (без экзамена)	Формируемые компетенции
<b>6 семестр</b>				
1 Общие положения коммерческого права	2	12	14	ПК-1, ПК-4, ПК-5

2 Субъекты коммерческого права	10	12	22	ПК-1, ПК-4, ПК-5
3 Объекты коммерческого права	10	12	22	ПК-1, ПК-4, ПК-5
4 Договоры в коммерческом праве	10	13	23	ПК-1, ПК-4, ПК-5
5 Коммерческая тайна	8	13	21	ПК-1, ПК-4, ПК-5
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	8	13	21	ПК-1, ПК-4, ПК-5
7 Правовое регулирование рекламы	8	13	21	ПК-1, ПК-4, ПК-5
Итого за семестр	56	88	144	
Итого	56	88	144	

## 5.2. Содержание разделов (тем) дисциплины

Содержание разделов (тем) дисциплины (в т.ч. по лекциям) приведено в таблице 5.2.

Таблица 5.2 – Содержание разделов (тем) дисциплины (в т.ч. по лекциям)

Названия разделов (тем) дисциплины	Содержание разделов (тем) дисциплины (в т.ч. по лекциям)	Трудоемкость (лекционные занятия), ч	Формируемые компетенции
<b>6 семестр</b>			
1 Общие положения коммерческого права	Базовые понятия коммерческого права: коммерция, торговля, экономический оборот, торговый оборот. Понятие, предмет, метод, система, принципы, источники коммерческого права. Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом. Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	
2 Субъекты коммерческого права	Понятие и особенности субъектов коммерческого права. Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческого права: понятие, правовое регулирование деятельности индивидуальных предпринимателей. Несостоятельность (банкротство) индивидуальных предпринимателей. Понятие и классификация юридических лиц. Правоспособность юридического лица: понятие, значение, содержание. Органы юридического лица. Коммерческие и некоммерческие организации: понятие, организационно-правовые формы, цели деятельности, особенности. Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения. Государственная регистрация юридических лиц, ее значение и порядок осуществления. Представительства и филиалы юридического лица. Специальные субъекты коммерческого права.	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	

3 Объекты коммерческого права	<p>Понятие и виды объектов гражданских прав. Классификация объектов гражданских прав и ее правовое значение. Вещи как объекты гражданских прав. Классификация вещей и её правовое значение. Предприятие и единый недвижимый комплекс как объекты гражданских прав. Деньги (валюта). Безналичные денежные средства. Особенности объектов коммерческого права, их виды. Особенности товаров как объектов коммерческого права, способы их идентификации. Товарораспорядительные документы: понятие, виды и правовое регулирование. Средства индивидуализации: А) товарный знак и знак обслуживания: понятие, особенности регулирования Б) наименование места происхождения товара: понятие, особенности распоряжения исключительными правами, географическое указание.</p> <p>Понятие товарного рынка. Формы и виды товарного рынка. Участники товарного рынка. Правовое регулирование товарного рынка. Структура и инфраструктура товарного рынка. Монополия как особая форма товарного рынка: понятие и виды. Правовое регулирование монополистической деятельности. Понятие доминирующего положения, монопольно высокой и монопольно низкой цены. Соглашения и согласованные действия хозяйствующих субъектов, ограничивающие конкуренцию. Конкуренция: понятие, правовое регулирование и обеспечение конкуренции. Недобросовестная конкуренция. Формы недобросовестной конкуренции. Функции и полномочия антимонопольного органа в сфере защиты конкуренции</p>	-	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого		-

4 Договоры в коммерческом праве	<p>Договор как общеправовая категория. Соотношение договора и соглашения. Понятие и значение гражданско-правового договора. Общие положения о заключении гражданско-правового договора. Понятие, признаки и виды предпринимательского договора. Дискуссия в доктрине о роли и видах предпринимательских договоров.</p> <p>Коммерческий договор как разновидность предпринимательского договора: признаки: - объект коммерческого договора; -сфера заключения коммерческих договоров: понятие оптового рынка, соотношение розничного и оптового рынков; - профессионализм как особая черта участников коммерческих договоров; - особые принципы заключения коммерческих договоров. Особенности заключения коммерческих договоров.</p> <p>Особенности и сфера применения договоров присоединения в коммерческой практике.</p> <p>Особенности и сфера применения предварительных договоров в коммерческой практике. Особенности и сфера применения публичных договоров в коммерческой практике.</p> <p>Особенности и сфера применения рамочных договоров в коммерческой практике. Трудовые договоры и договоры публично-правового характера в деятельности предприятия. Правила внутреннего трудового распорядка как основа трудового функционирования предприятия.</p> <p>Система договоров в коммерческом праве и их основные особенности. Договор поставки: краткая характеристика и особенности. Договор контрактации. Договор продажи предприятия. Договор аренды предприятия. Договор строительного подряда: особенности заключения договора и его предмета. Договор хранения на товарном складе. Договор комиссии. Кредитный договор: особенности заключения и ответственности за неисполнение. Договор банковского счета. Договор страхования имущества.</p>	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	

5 Коммерческая тайна	Тайна как понятие отечественного законодательства и доктрины. Виды тайн, предусмотренных законодательством, и их правовых основы. Понятие коммерческой тайны, сведения, составляющие информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Основные признаки коммерческой тайны и ее экономическое, социальное и политическое назначение. Конституционные основы коммерческой тайны. Сведения, которые не могут относиться к коммерческой тайне: перечень и обоснование. Субъекты отношений, связанных с коммерческой тайной. Права обладателя информации, составляющей коммерческую тайну. Право на отнесение информации к информации, составляющей коммерческую тайну, и способы получения такой информации. Обеспечение конфиденциальности коммерческой тайны на предприятии: мероприятие, роль локального и индивидуального нормотворчества. Положение о коммерческой тайне: понятие, содержание и назначение. Охрана конфиденциальности информации, относящейся к коммерческой тайне. Ответственность за нарушение режима коммерческой тайны. Проблемы правового регулирования режима информации, относящейся к коммерческой тайне. Дискуссия об объеме сведений, составляющих информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Служебное произведение: понятие и особенности правового режима. Служебное изобретение, служебная полезная модель, служебный промышленный образец: понятие и особенности правового режима. Особенности правовой охраны и использования секретных изобретений. Право на секрет производства (ноу-хай).	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	

6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	Общие положения о правовом обеспечении безопасности деятельности субъектов предпринимательства. Инфраструктура безопасности предпринимательской деятельности. Правовое обеспечение отдельных видов безопасности в предпринимательстве. Общая характеристика деятельности по правовому обеспечению субъектов предпринимательства. Формы правового обеспечения деятельности субъектов предпринимательства. Федеральная поддержка субъектов коммерческой деятельности. Финансовая поддержка. Имущественная поддержка. Консультационная поддержка. Образовательная поддержка. Информационная поддержка. Грантовая поддержка. ФОТ 3.0. Региональная поддержка. «Мой бизнес Томск» - основа поддержки предпринимателям в Томской области. Поддержка сельскохозяйственной деятельности в Томской области. Конкурс начинающих предпринимателей «Первый шаг». Субсидии на регистрацию товарного знака в Томской области. Особенности кредитования малого бизнеса. Механизмы поддержки инновационного бизнеса. Поддержка, реализуемая Администрацией Томской области	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	
7 Правовое регулирование рекламы	Понятие рекламы. Участники рекламных отношений. Требования, предъявляемые к рекламе. Понятие и виды недостоверной и недобросовестной рекламы. Ответственность за ненадлежащую рекламу	0	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	-	
	Итого за семестр	-	
	Итого	-	

### 5.3. Практические занятия (семинары)

Наименование практических занятий (семинаров) приведено в таблице 5.3.

Таблица 5.3. – Наименование практических занятий (семинаров)

Названия разделов (тем) дисциплины	Наименование практических занятий (семинаров)	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции
<b>6 семестр</b>			

1 Общие положения коммерческого права	Базовые понятия коммерческого права: коммерция, торговля, экономический оборот, торговый оборот. Понятие, предмет, метод, система, принципы, источники коммерческого права. Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом. Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание.	2	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	2	
2 Субъекты коммерческого права	Понятие и особенности субъектов коммерческого права. Индивидуальные предприниматели как субъекты коммерческого права: понятие, правовое регулирование деятельности индивидуальных предпринимателей. Несостоятельность (банкротство) индивидуальных предпринимателей. Понятие и классификация юридических лиц. Правоспособность юридического лица: понятие, значение, содержание. Органы юридического лица. Коммерческие и некоммерческие организации: понятие, организационно-правовые формы, цели деятельности, особенности. Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения. Государственная регистрация юридических лиц, ее значение и порядок осуществления. Представительства и филиалы юридического лица. Специальные субъекты коммерческого права	10	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	10	

3 Объекты коммерческого права	Понятие и виды объектов гражданских прав. Классификация объектов гражданских прав и ее правовое значение. Вещи как объекты гражданских прав. Классификация вещей и ее правовое значение. Предприятие и единый недвижимый комплекс как объекты гражданских прав. Деньги (валюта). Безналичные денежные средства. Особенности объектов коммерческого права, их виды. Особенности товаров как объектов коммерческого права, способы их идентификации. Товарораспорядительные документы: понятие, виды и правовое регулирование. Средства индивидуализации: А) товарный знак и знак обслуживания: понятие, особенности регулирования Б) наименование места происхождения товара: понятие, особенности распоряжения исключительными правами, географическое указание. Понятие товарного рынка. Формы и виды товарного рынка. Участники товарного рынка. Правовое регулирование товарного рынка. Структура и инфраструктура товарного рынка. Монополия как особая форма товарного рынка: понятие и виды. Правовое регулирование монополистической деятельности. Понятие доминирующего положения, монопольно высокой и монопольно низкой цены. Соглашения и согласованные действия хозяйствующих субъектов, ограничивающие конкуренцию. Конкуренция: понятие, правовое регулирование и обеспечение конкуренции. Недобросовестная конкуренция. Формы недобросовестной конкуренции. Функции и полномочия антимонопольного органа в сфере защиты конкуренции	10	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	10	

4 Договоры в коммерческом праве	<p>Договор как общеправовая категория. Соотношение договора и соглашения. Понятие и значение гражданско-правового договора. Общие положения о заключении гражданско-правового договора. Понятие, признаки и виды предпринимательского договора. Дискуссия в доктрине о роли и видах предпринимательских договоров. Коммерческий договор как разновидность предпринимательского договора: признаки: - объект коммерческого договора; - сфера заключения коммерческих договоров: понятие оптового рынка, соотношение розничного и оптового рынков; - профессионализм как особая черта участников коммерческих договоров; - особые принципы заключения коммерческих договоров. Особенности заключения коммерческих договоров. Особенности и сфера применения договоров присоединения в коммерческой практике. Особенности и сфера применения предварительных договоров в коммерческой практике. Особенности и сфера применения публичных договоров в коммерческой практике. Особенности и сфера применения рамочных договоров в коммерческой практике. Трудовые договоры и договоры публично правового характера в деятельности предприятия. Правила внутреннего трудового распорядка как основа трудового функционирования предприятия. Система договоров в коммерческом праве и их основные особенности. Договор поставки: краткая характеристика и особенности. Договор контрактации. Договор продажи предприятия. Договор аренды предприятия. Договор строительного подряда: особенности заключения договора и его предмета. Договор хранения на товарном складе. Договор комиссии. Кредитный договор: особенности заключения и ответственности за неисполнение. Договор банковского счета. Договор страхования имущества</p>	10	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	10	

5 Коммерческая тайна	<p>Тайна как понятие отечественного законодательства и доктрины. Виды тайн, предусмотренных законодательством, и их правовых основы. Понятие коммерческой тайны, сведения, составляющие информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Основные признаки коммерческой тайны и ее экономическое, социальное и политическое назначение. Конституционные основы коммерческой тайны. Сведения, которые не могут относиться к коммерческой тайне: перечень и обоснование. Субъекты отношений, связанных с коммерческой тайной. Права обладателя информации, составляющей коммерческую тайну. Право на отнесение информации к информации, составляющей коммерческую тайну, и способы получения такой информации. Обеспечение конфиденциальности коммерческой тайны на предприятии: мероприятия, роль локального и индивидуального нормотворчества. Положение о коммерческой тайне: понятие, содержание и назначение. Охрана конфиденциальности информации, относящейся к коммерческой тайне. Ответственность за нарушение режима коммерческой тайны. Проблемы правового регулирования режима информации, относящейся к коммерческой тайне. Дискуссия об объеме сведений, составляющих информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Служебное произведение: понятие и особенности правового режима. Служебное изобретение, служебная полезная модель, служебный промышленный образец: понятие и особенности правового режима. Особенности правовой охраны и использования секретных изобретений. Право на секрет производства (ноу-хай)</p>	8	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	<p>Общие положения о правовом обеспечении безопасности деятельности субъектов предпринимательства. Формы правового обеспечения деятельности субъектов предпринимательства. Федеральная поддержка субъектов коммерческой деятельности</p>	8	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	

7 Правовое регулирование рекламы	Понятие рекламы. Участники рекламных отношений. Требования, предъявляемые к рекламе. Понятие и виды недостоверной и недобросовестной рекламы. Ответственность за ненадлежащую рекламу	8	ПК-1, ПК-4, ПК-5
	Итого	8	
	Итого за семестр	56	
	Итого	56	

#### 5.4. Лабораторные занятия

Не предусмотрено учебным планом

#### 5.5. Курсовой проект / курсовая работа

Не предусмотрено учебным планом

#### 5.6. Самостоятельная работа

Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции представлены в таблице 5.6.

Таблица 5.6. – Виды самостоятельной работы, трудоемкость и формируемые компетенции

Названия разделов (тем) дисциплины	Виды самостоятельной работы	Трудоемкость, ч	Формируемые компетенции	Формы контроля
<b>6 семестр</b>				
1 Общие положения коммерческого права	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	12		
2 Субъекты коммерческого права	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	12		
3 Объекты коммерческого права	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	12		

4 Договоры в коммерческом праве	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	5	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	13		
5 Коммерческая тайна	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	5	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	13		
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	5	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	13		
7 Правовое регулирование рекламы	Подготовка к зачету с оценкой	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой
	Подготовка к тестированию	4	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Тестирование
	Подготовка к устному опросу / собеседованию	5	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Устный опрос / собеседование
	Итого	13		
Итого за семестр		88		
Итого		88		

### 5.7. Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий представлено в таблице 5.7.

Таблица 5.7 – Соответствие компетенций, формируемых при изучении дисциплины, и видов занятий

Формируемые компетенции	Виды учебной деятельности		Формы контроля
	Прак. зан.	Сам. раб.	
ПК-1	+	+	Зачёт с оценкой, Тестирование, Устный опрос / собеседование
ПК-4	+	+	Зачёт с оценкой, Тестирование, Устный опрос / собеседование
ПК-5	+	+	Зачёт с оценкой, Тестирование, Устный опрос / собеседование

## 6. Рейтинговая система для оценки успеваемости обучающихся

### 6.1. Балльные оценки для форм контроля

Балльные оценки для форм контроля представлены в таблице 6.1.

Таблица 6.1 – Балльные оценки

Формы контроля	Максимальный балл на 1-ую КТ с начала семестра	Максимальный балл за период между 1КТ и 2КТ	Максимальный балл за период между 2КТ и на конец семестра	Всего за семестр
<b>6 семестр</b>				
Зачёт с оценкой	0	0	30	30
Устный опрос / собеседование	10	15	15	40
Тестирование	10	10	10	30
Итого максимум за период	20	25	55	100
Нарастающим итогом	20	45	100	100

## 6.2. Пересчет баллов в оценки за текущий контроль

Пересчет баллов в оценки за текущий контроль представлен в таблице 6.2.

Таблица 6.2 – Пересчет баллов в оценки за текущий контроль

Баллы на дату текущего контроля	Оценка
≥ 90% от максимальной суммы баллов на дату ТК	5
От 70% до 89% от максимальной суммы баллов на дату ТК	4
От 60% до 69% от максимальной суммы баллов на дату ТК	3
< 60% от максимальной суммы баллов на дату ТК	2

## 6.3. Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку представлен в таблице 6.3.

Таблица 6.3 – Пересчет суммы баллов в традиционную и международную оценку

Оценка	Итоговая сумма баллов, учитывает успешно сданный экзамен	Оценка (ECTS)
5 (отлично) (зачтено)	90 – 100	A (отлично)
4 (хорошо) (зачтено)	85 – 89	B (очень хорошо)
	75 – 84	C (хорошо)
	70 – 74	D (удовлетворительно)
	65 – 69	
3 (удовлетворительно) (зачтено)	60 – 64	E (посредственно)
	Ниже 60 баллов	F (неудовлетворительно)
2 (неудовлетворительно) (не зачтено)		

## 7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 7.1. Основная литература

- Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 606 с. [Электронный ресурс] : — Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/557247>.

### 7.2. Дополнительная литература

- Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 431 с. [Электронный ресурс] : — Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/556943>.

2. Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум) : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 228 с. [Электронный ресурс] : — Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/538565>.

### **7.3. Учебно-методические пособия**

#### **7.3.1. Обязательные учебно-методические пособия**

1. Коммерческое право: методические указания для подготовки к семинарским (практическим) занятиям и по организации самостоятельной работы / К. В. Часовских - 2025. 25 с. [Электронный ресурс] : — Режим доступа: <https://edu.tusur.ru/publications/11149>.

#### **7.3.2. Учебно-методические пособия для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов**

Учебно-методические материалы для самостоятельной и аудиторной работы обучающихся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предоставляются в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

##### **Для лиц с нарушениями зрения:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

##### **Для лиц с нарушениями слуха:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

##### **Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

### **7.4. Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы**

При изучении дисциплины рекомендуется обращаться к современным базам данных, информационно-справочным и поисковым системам, к которым у ТУСУРа открыт доступ: <https://lib.tusur.ru/ru/resursy/bazy-dannyh>.

## **8. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины**

### **8.1. Материально-техническое и программное обеспечение для практических занятий**

Компьютерный класс: учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, учебная аудитория для проведения занятий практического типа, учебная аудитория для проведения занятий лабораторного типа, учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, помещение для курсового проектирования (выполнения курсовых работ), помещение для проведения групповых и индивидуальных консультаций, помещение для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, помещение для самостоятельной работы; 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 106 ауд.

##### **Описание имеющегося оборудования:**

- Проектор;
- Проекционный экран;
- Магнитно-маркерная доска;
- Комплект специализированной учебной мебели;
- Рабочее место преподавателя.

##### **Программное обеспечение:**

- 7-Zip;
- Adobe Acrobat Reader;
- Kaspersky Net Agent 12;
- Microsoft Windows 10 Pro;
- OpenOffice;

### **8.2. Материально-техническое и программное обеспечение для самостоятельной работы**

Для самостоятельной работы используются учебные аудитории (компьютерные классы), расположенные по адресам:

- 634050, Томская область, г. Томск, Ленина проспект, д. 40, 101 ауд.;
- 634045, Томская область, г. Томск, ул. Красноармейская, д. 146, 107 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 47, 126 ауд.;
- 634034, Томская область, г. Томск, Вершинина улица, д. 74, 130 ауд.

Описание имеющегося оборудования:

- учебная мебель;
- компьютеры;
- компьютеры подключены к сети «Интернет» и обеспечивают доступ в электронную информационно-образовательную среду ТУСУРа.

Перечень программного обеспечения:

- Microsoft Windows;
- OpenOffice;
- Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows;
- 7-Zip;
- Google Chrome.

### **8.3. Материально-техническое обеспечение дисциплины для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов**

Освоение дисциплины лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами осуществляется с использованием средств обучения общего и специального назначения.

При занятиях с обучающимися с **нарушениями слуха** предусмотрено использование звукоусиливающей аппаратуры, мультимедийных средств и других технических средств приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы преподавания для обучающихся с инвалидностью, портативной индукционной системы. Учебная аудитория, в которой занимаются обучающиеся с нарушением слуха, оборудована компьютерной техникой, аудиотехникой, видеотехникой, электронной доской, мультимедийной системой.

При занятиях с обучающимися с **нарушениями зрения** предусмотрено использование в лекционных и учебных аудиториях возможности просмотра удаленных объектов (например, текста на доске или слайда на экране) при помощи видеоувеличителей для комфорtnого просмотра.

При занятиях с обучающимися с **нарушениями опорно-двигательного аппарата** используются альтернативные устройства ввода информации и другие технические средства приема/передачи учебной информации в доступных формах, мобильной системы обучения для людей с инвалидностью.

## **9. Оценочные материалы и методические рекомендации по организации изучения дисциплины**

### **9.1. Содержание оценочных материалов для текущего контроля и промежуточной аттестации**

Для оценки степени сформированности и уровня освоения закрепленных за дисциплиной компетенций используются оценочные материалы, представленные в таблице 9.1.

Таблица 9.1 – Формы контроля и оценочные материалы

Названия разделов (тем) дисциплины	Формируемые компетенции	Формы контроля	Оценочные материалы (ОМ)
1 Общие положения коммерческого права	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий

2 Субъекты коммерческого права	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий
3 Объекты коммерческого права	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий
4 Договоры в коммерческом праве	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий
5 Коммерческая тайна	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий
6 Правовое обеспечение коммерческой безопасности	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий
7 Правовое регулирование рекламы	ПК-1, ПК-4, ПК-5	Зачёт с оценкой	Перечень вопросов для зачета с оценкой
		Устный опрос / собеседование	Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования
		Тестирование	Примерный перечень тестовых заданий

Шкала оценки сформированности отдельных планируемых результатов обучения по дисциплине приведена в таблице 9.2.

Таблица 9.2 – Шкала оценки сформированности планируемых результатов обучения по дисциплине

Оценка	Баллы за ОМ	Формулировка требований к степени сформированности планируемых результатов обучения		
		знать	уметь	владеть
2 (неудовлетворительно)	< 60% от максимальной суммы баллов	отсутствие знаний или фрагментарные знания	отсутствие умений или частично освоенное умение	отсутствие навыков или фрагментарные применение навыков
3 (удовлетворительно)	от 60% до 69% от максимальной суммы баллов	общие, но не структурированные знания	в целом успешно, но не систематически осуществляемое умение	в целом успешное, но не систематическое применение навыков
4 (хорошо)	от 70% до 89% от максимальной суммы баллов	сформированные, но содержащие отдельные проблемы знания	в целом успешное, но содержащие отдельные пробелы умение	в целом успешное, но содержащие отдельные пробелы применение навыков
5 (отлично)	≥ 90% от максимальной суммы баллов	сформированные систематические знания	сформированное умение	успешное и систематическое применение навыков

Шкала комплексной оценки сформированности компетенций приведена в таблице 9.3.

Таблица 9.3 – Шкала комплексной оценки сформированности компетенций

Оценка	Формулировка требований к степени компетенции
2 (неудовлетворительно)	Не имеет необходимых представлений о проверяемом материале или Знать на уровне <b>ориентирования</b> , представлений. Обучающийся знает основные признаки или термины изучаемого элемента содержания, их отнесенность к определенной науке, отрасли или объектам, узнает в текстах, изображениях или схемах и знает, к каким источникам нужно обращаться для более детального его усвоения.
3 (удовлетворительно)	Знать и уметь на <b>репродуктивном</b> уровне. Обучающихся знает изученный элемент содержания репродуктивно: произвольно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях.
4 (хорошо)	Знать, уметь, владеть на <b>аналитическом</b> уровне. Зная на репродуктивном уровне, указывать на особенности и взаимосвязи изученных объектов, на их достоинства, ограничения, историю и перспективы развития и особенности для разных объектов усвоения.
5 (отлично)	Знать, уметь, владеть на <b>системном</b> уровне. Обучающийся знает изученный элемент содержания системно, произвольно и доказательно воспроизводит свои знания устно, письменно или в демонстрируемых действиях, учитывая и указывая связи и зависимости между этим элементом и другими элементами содержания дисциплины, его значимость в содержании дисциплины.

#### 9.1.1. Примерный перечень тестовых заданий

1. Участниками полных товариществ могут быть: А) индивидуальные предприниматели и коммерческие организации; Б) граждане и юридические лица; В) граждане, юридические лица и публично-правовые образования.
2. Имущество крестьянского (фермерского) хозяйства, созданного в качестве юридического лица: А) принадлежит его членам на праве общей долевой собственности; Б) принадлежит его членам на праве общей совместной собственности; В) принадлежит крестьянскому (фермерскому) хозяйству на праве собственности
3. Какой из названных документов не предусмотрен российским законодательством и банковской практикой для удостоверения внесения вклада: А) сберегательная книжка; Б) депозитная книжка; В) сберегательный сертификат; Г) депозитный сертификат.
4. Пугинский Б.И. в качестве основного критерия коммерческих договоров называет: а) наибольшая степень свободы сторон в заключении договора и в формировании его условий б) связь с торговым оборотом процессом продвижения товаров от изготовителя к потребителю
5. Примером рамочного договора может служить: а) договор перевозки б) договор об энергоснабжении в) генеральный страховой полис
6. К признакам организованных торгов относится: а) предмет - любые гражданско-правовые договоры б) объектом торгов не могут выступать ценные бумаги. в) проведение их на регулярной основе
7. В качестве основной формы расчетов в договоре поставки выступает: а) инкассо б) платежное поручение в) аккредитив
8. К акту приемки прилагаются: а) товарораспорядительные документы б) все сопроводительные документы, упаковочные ярлыки, удостоверение представителя, другие необходимые документы. в) упаковка
9. Характерной чертой гражданско-правовой ответственности является ее: а) организационный характер б) имущественный характер в) строго личный характер
10. Примером меры ответственности в коммерческом праве является: а) реституция б) возмещение убытков в) виндикация

### **9.1.2. Перечень вопросов для зачета с оценкой**

1. Понятие коммерческого права: предмет, метод, система, принципы, источники.
2. Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание.
3. Понятие и особенности субъектов коммерческого права.
4. Правоспособность юридического лица: понятие, значение, содержание.
5. Порядок создания юридического лица, его учредительные документы, наименование и место нахождения

### **9.1.3. Примерный перечень вопросов для устного опроса / собеседования**

1. Понятие, предмет, метод, система, принципы, источники коммерческого права.
2. Соотношение коммерческого права с гражданским, предпринимательским и административным правом.
3. Коммерческие правоотношения: субъекты, объект, содержание.
4. Понятие и особенности субъектов коммерческого права.
5. Классификация объектов гражданских прав и ее правовое значение.

## **9.2. Методические рекомендации**

Учебный материал излагается в форме, предполагающей самостоятельное мышление студентов, самообразование. При этом самостоятельная работа студентов играет решающую роль в ходе всего учебного процесса.

Начать изучение дисциплины необходимо со знакомства с рабочей программой, списком учебно-методического и программного обеспечения. Самостоятельная работа студента включает работу с учебными материалами, выполнение контрольных мероприятий, предусмотренных учебным планом.

В процессе изучения дисциплины для лучшего освоения материала необходимо регулярно обращаться к рекомендуемой литературе и источникам, указанным в учебных материалах; пользоваться через кабинет студента на сайте Университета образовательными ресурсами

электронно-библиотечной системы, а также общедоступными интернет-порталами, содержащими научно-популярные и специализированные материалы, посвященные различным аспектам учебной дисциплины.

При самостоятельном изучении тем следуйте рекомендациям:

– чтение или просмотр материала осуществляйте со скоростью, достаточной для индивидуального понимания и освоения материала, выделяя основные идеи; на основании изученного составить тезисы. Освоив материал, попытаться соотнести теорию с примерами из практики;

– если в тексте встречаются незнакомые или малознакомые термины, следует выяснить их значение для понимания дальнейшего материала;

– осмысливайте прочитанное и изученное, отвечайте на предложенные вопросы.

Студенты могут получать индивидуальные консультации, в т.ч. с использованием средств телекоммуникации.

По дисциплине могут проводиться дополнительные занятия, в т.ч. в форме вебинаров. Расписание вебинаров и записи вебинаров публикуются в электронном курсе / электронном журнале по дисциплине.

### **9.3. Требования к оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов**

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусмотрены дополнительные оценочные материалы, перечень которых указан в таблице 9.4.

Таблица 9.4 – Дополнительные материалы оценивания для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

Категории обучающихся	Виды дополнительных оценочных материалов	Формы контроля и оценки результатов обучения
С нарушениями слуха	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы	Преимущественно письменная проверка
С нарушениями зрения	Собеседование по вопросам к зачету, опрос по терминам	Преимущественно устная проверка (индивидуально)
С нарушениями опорно-двигательного аппарата	Решение дистанционных тестов, контрольные работы, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету	Преимущественно дистанционными методами
С ограничениями по общемедицинским показаниям	Тесты, письменные самостоятельные работы, вопросы к зачету, контрольные работы, устные ответы	Преимущественно проверка методами, определяющимися исходя из состояния обучающегося на момент проверки

### **9.4. Методические рекомендации по оценочным материалам для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов**

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов предусматривается доступная форма предоставления заданий оценочных средств, а именно:

- в печатной форме;
- в печатной форме с увеличенным шрифтом;
- в форме электронного документа;
- методом чтения ассистентом задания вслух;
- предоставление задания с использованием сурдоперевода.

Лицам с ограниченными возможностями здоровья и инвалидам увеличивается время на подготовку ответов на контрольные вопросы. Для таких обучающихся предусматривается доступная форма предоставления ответов на задания, а именно:

- письменно на бумаге;
- набор ответов на компьютере;

- набор ответов с использованием услуг ассистента;
- представление ответов устно.

Процедура оценивания результатов обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов по дисциплине предусматривает предоставление информации в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

**Для лиц с нарушениями зрения:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме увеличенным шрифтом.

**Для лиц с нарушениями слуха:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

**Для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:**

- в форме электронного документа;
- в печатной форме.

При необходимости для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов процедура оценивания результатов обучения может проводиться в несколько этапов.

## ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЯ

Рассмотрена и одобрена на заседании кафедры ИГПиПОИД  
протокол № 4 от « 6 » 12 2024 г.

### СОГЛАСОВАНО:

Должность	Инициалы, фамилия	Подпись
Заведующий выпускающей каф. ИГПиПОИД	В.Г. Мельникова	Согласовано, 72b97820-0b02-4f14- b705-b5087cef9b02
Заведующий обеспечивающей каф. ИГПиПОИД	В.Г. Мельникова	Согласовано, 72b97820-0b02-4f14- b705-b5087cef9b02
Начальник учебного управления	И.А. Лариошина	Согласовано, c3195437-a02f-4972- a7c6-ab6ee1f21e73

### ЭКСПЕРТЫ:

Специалист по учебно-методической работе I категории, каф. ЮФ	С.Ю. Звегинцева	Согласовано, 7de46f77-2f66-455c- 96f1-56c003651096
Старший преподаватель, каф. ИГПиПОИД	К.В. Часовских	Согласовано, 6efc7579-10ee-452e- 9244-cc3625177b59

### РАЗРАБОТАНО:

Старший преподаватель, каф. ИГПиПОИД	К.В. Часовских	Разработано, 6efc7579-10ee-452e- 9244-cc3625177b59
--------------------------------------	----------------	--